



Qualitätssicherung

Lernvideo für die Schulung im Rahmen des Weiterbildungsangebots auf www.agrotourismus-q.ch



Die agrotouristische Servicekette





Vorteile des Q-Programms des Schweizer Tourismus-Verbandes (STV)



Das Qualitäts-Programm ermöglicht touristischen Betrieben, die Dienstleistungsqualität zu prüfan, zu sichern und zielgerichtet zu optimie en.



Qualitätsbewusstsein in den Betrieben zu steigern, die Zusammenarbeit zwischen den verschiedenen Anbietern zu fördern und die Dienstleistungsqualität im Reise- und Ferienland Schweiz hoch zu halten.



Das Q-Label fördert Bewusstsein, Qualität und Zusammenarbeit.



Mit dem Qualitäts-Programm kann der Service in den Betrieben verbessert werden – spürbar für den Gast, den Betrieb und die Mitarbeitenden.



Anforderung zur Umsetzung der Stufe I des Qualitäts-Programms





Sicherheit der Gäste auf dem Bauernhof

Im Vergleich zu anderen touristischen Betrieben, wo der Tourismus das Kerngeschäft ist, weist die Sicherheit bei agrotouristischen Angeboten einen erhöhten Stellenwert auf

Agrotourismus findet immer auf landwirtschaftlichen Betrieben statt und ist daher besonderen Sicherheitsrisiken ausgesetzt. Dazu gehören unter anderem:

- Absturzrisiken
- Gasgefahren
- Maschinen und Fahrzeuge
- Tiere
- Elektrozäune



Zentrale Massnahmen zur Erhöhung der Sicherheit auf Agrotourismusbetrieben



Technische Sicherheitsmassnahmen

- Absturzsicherungen
- Schutzabdeckungen, usw.



Information der erwachsenen Gäste über Gefahren und Verhaltensregeln



Beaufsichtigung und allfällige Korrekturen des Verhaltens sowohl der Mitarbeitenden als auch der Gäste



Kritische Erfolgsfaktoren und mögliche Lösungsansätze Geschäftsmodellübergreifend

Flexibilität



- Anpassung der landwirtschaftlichen Kernproduktion
- Klare Rollenaufteilung der Mitarbeitenden
- Einsatz von modernen Technologien
- Personal anstellen

Kundenzufriedenheit



- Kritische Ereignisse in der Servicekette Agrotourismus minimieren
- Feedback-Management optimieren

Kundennutzen



- Nur Leistungen kommunizieren, die auch tatsächlich erbracht werden
- Auf die Erwartungen der Gäste eingehen

Qualität



- Ein Qualitäts-Programm einführen
- Prozesse kritisch hinterfragen und optimieren

Bauliche Massnahmen



 Frühzeitiger Einbezug der Behörden in den Planungsprozess



Kritische Erfolgsfaktoren und mögliche Lösungsansätze Geschäftsmodell 1-spezifisch

Zimmerauslastung

- Partnerschaften für die Vermarktung des Angebots eingehen
- Auf die Kundengruppe ausgerichtete Kommunikationsstrategie umsetzen



• Übernachtungsangebot mit mindestens vier Doppelzimmern



Kritische Erfolgsfaktoren und mögliche Lösungsansätze Geschäftsmodell 2-spezifisch

Zimmerauslastung

- Partnerschaften für die Vermarktung des Angebots eingehen
- Auf die Kundengruppe ausgerichtete Kommunikationsstrategie umsetzen



• Übernachtungsangebot mit mindestens vier Doppelzimmern



Kritische Erfolgsfaktoren und mögliche Lösungsansätze Geschäftsmodell 3-spezifisch



- Automatisierung und Standardisierung der Prozesse mit Partnern
- Festlegen der Verantwortlichkeiten



Zusatzleistungen

- Gestaltung eines authentischen Angebots auf dem Hof
- Professionelles Auftreten gegenüber Gästen und Partnern



Besten Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Die Initianten:























